

Zusatzerträge für Kartennemittenten:

Wir unterstützen Sie bei der
Ertragssteigerung Ihres
Kartenportfolios



”

Steigern Sie
gemeinsam mit
uns Ihre Erträge!.

Erträge steigern mit Ihren Kartenkunden



Wir unterstützen Sie, mit Ihren bestehenden und neuen Bezahlkartenkunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz nachhaltig zusätzliche Einnahmen zu generieren.

Steht bei Ihnen zum Beispiel ein teurer Kartenaustausch bevor dessen Kosten Sie gerne senken würden, oder ändern sich Kartenleistungen und Gebühren? Möchten Sie Werbeerlaubnisse für Cross Sell Aktivitäten einholen oder gar ein eigenes Produkt telefonisch vermarkten? Verschlechtert die geringere Interchange Ihre Kalkulation und Sie suchen Wege dies zu kompensieren?

Dann informieren unsere Servicemitarbeiter Ihre Kunden gern über die Neuigkeiten und beantworten offene Fragen.

Über **80%** der Karteninhaber sind begeistert von diesem zusätzlichen persönlichen Kontakt. So erreichen Sie Ihre Ziele!

Unsere aktuellen Kampagnen mit großen Kartenemittenten bestätigen: Die Karten werden bis zu **60%** häufiger genutzt – nur aufgrund des Telefongesprächs!

Das gesteigerte Sicherheitsgefühl und das bessere Verständnis des Kartenprodukts führen zu einer Erhöhung des Umsatzes und langfristiger Treue.

In **80%** aller Telefonate generieren wir Ihre Werbeerlaubnisse und zeichnen diese rechtskonform auf.

Wünscht Ihr Kunde Informationen über unseren Karten- und Identitätsschutz, erhält er diese zum Ende des Telefongesprächs. Bis zu **12 %** der Kunden entscheiden sich in diesem Gespräch für einen Abschluss des CPP Produktes. Daraus erzielen Sie hohe und langfristige Provisionserträge. Die Qualität unserer Telefongespräche wird von Kunden unserer Geschäftspartner dabei nachweislich als „sehr gut“ bezeichnet.

Geben Sie Ihre telefonischen Kampagnen in die Hände unserer Kartenexperten!

Das Beste zum Schluss: Eine Kampagne mit uns ist vollkommen ohne Risiko für Sie! Telefonische Kundenbetreuung ist üblicherweise teuer. Bei uns entstehen Ihnen keinerlei Kosten, aber Sie profitieren von höheren Kartenumsätzen, höherer Kundenbindung und von attraktiven Provisionserträgen.

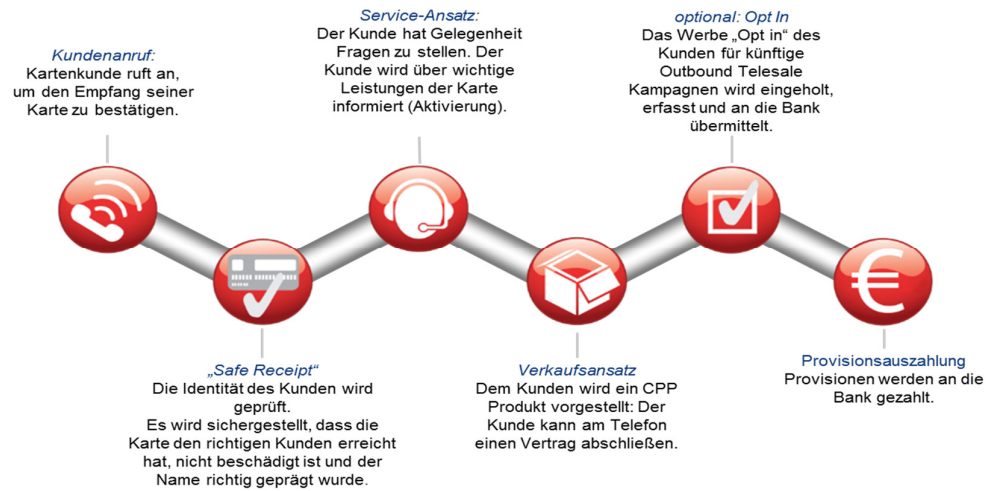
Wie wir ein Projekt mit bestehenden Partnern gestalten sehen Sie in der folgenden Grafik. Wir zeigen Ihnen gerne wie dieser zusätzliche Kundenanruf auch mit Ihren Kunden erreicht wird:

”

Kern aller
Wertschöpfungs-
modelle ist, dem
Kunden Service zu
bieten, für den er
gerne bezahlt.



Rufen Sie uns an,
wir besprechen mit
Ihnen die
Möglichkeiten eines
gemeinsamen
Projekts!



CPP ist seit mehr als 30 Jahren Experte für Mehrwertservices mit dem Fokus auf Assistance Leistungen. Schon heute arbeiten wir vertrauensvoll mit Banken und Versicherungen zusammen und führen in ihrem Namen Inbound und Outbound Telefonate durch. Rufen Sie uns an, damit wir Sie beraten können, wie Sie die Profitabilität Ihres Kartenportfolios ohne Risiko und ganz einfach erhöhen können. Wir beraten Sie gern, wie Sie die Profitabilität Ihres Kartenportfolios ohne Risiko ganz einfach erhöhen können. Referenzen nennen wir Ihnen im persönlichen Gespräch. Ich freue mich auf Ihren Anruf!

Sören Timm

Geschäftsführer
Fon: +49 40 769967 - 113
Mobil: + 49 176 64 29 91 76
Soeren.timm@cpp-group.de
Home: www.cpp-business.de